

## Workshop

### „Manipulative Rhetorik im Tagesgeschehen“



Wie verlaufen Ihre Gespräche?

Mit welchem Ergebnis enden sie?

Erreichen Sie Ihre Ziele?

Kommt später Ärger auf?

### Entlarven Sie manipulative Gesprächsführung und nutzen Sie diese für sich selbst!

Der Workshop zielt darauf hin, in Gesprächen, insbesondere in Streit-, Konflikt- oder Verhandlungsgesprächen, unfaire, raffinierte Manipulationen der Gesprächspartner erkennen, bewerten und ihnen erfolgreich entgegenwirken zu können.

Bereits in der Antike gab es rhetorische Wettstreits, die sowohl in der Öffentlichkeit als auch im Stillen ausgetragen wurden.

Wichtig bei diesem Workshop, da manipulative Gesprächsführung ethisch bedenklich erscheint, ist die Erkenntnis, dass der Mensch nicht „böse“ ODER „gut“ ist, sondern der Mensch ist „böse“ UND „gut“, und die Zuordnung hängt stets von der subjektiven Wahrnehmung und Wertehaltung der Gesprächspartner ab.

In diesem Workshop werden die Inhalte nicht in Form von theoretischer Wissensvermittlung weitergegeben, sondern durch intensives praktisches Üben für die TeilnehmerInnen erlebbar gemacht.

**Ihr persönlicher Nutzen:**

- Erkennen manipulativer Gesprächsführung
- Sensibilisierung für Manipulation
- Reflexion der eigenen Gesprächsführung
- Manipulative Rhetorik zum eigenen Nutzen

**Tln. Anzahl:** max. 18 TeilnehmerInnen

**Anmeldung:** [office@alphabildung.net](mailto:office@alphabildung.net) oder [office@mikissmediation.at](mailto:office@mikissmediation.at)

**Investition:** € 222,00 inkl. USt.

& inkl. Unterlagen & Pausengetränke & Snacks

**Vortragender:** **Peter Paul Mikiss**

**Termin:** **Samstag 11.03.2017**

**Zeit:** 09:22 Uhr bis 16:22 Uhr

**Ort:** ALPHA BildungsCenter

1140 Wien, Hütteldorfer Straße 222 oder

1140 Wien, Kefergasse 22

Die genaue Örtlichkeit wird rechtzeitig bekannt gegeben.

Die TeilnehmerInnen erhalten eine Fortbildungsbestätigung für 8 UE.